

CRM产品

功能与服务清单

版本价格

基础版
5400元/年

系统试用地址: <http://admin.crm.heesnn.com>
租户名: crm
用户名: crmAdmin
密码: 123456

功能和服务

场景	核心模块	主要功能	功能说明	基础版
工作流程	流程管理	workflow配置管理	流程模型、流程表单、流程分类、用户分组、流程监听器、流程表达式、流程实例、流程任务。	✓
	审批中心	审批任务管理	发起流程、我的流程、待办任务、已办任务、抄送我的。	✓
CRM管理系统	待办事项	待办事项	列出并管理需要完成的客户、线索、合同等	✓
	线索管理	线索管理	跟踪潜在客户或销售线索	✓
	客户管理	客户管理	维护现有客户关系，包括客户信息、互动历史和客户需求	✓
	联系人管理	联系人管理	管理和维护与客户的联系人信息，包括姓名、职位、联系方式等	✓
	客户公海	客户公海	管理未被特定销售人员认领的潜在客户或商机	✓
	商机管理	商机管理	识别、评估、跟进和转化潜在的销售机会为实际业务	✓
	合同管理	合同管理	管理与客户之间的合同，包括起草、审核、签署和存档	✓
	回款管理	回款管理	跟踪和确保客户按时支付款项	✓
	回款计划	回款计划	制定和执行收款计划，以确保按时回收资金	✓
	产品管理	产品管理	产品信息的维护	✓
	数据统计	客户分析	客户数据的收集、整理和分析	✓
		排行榜	客户排行榜、成交客户排行榜、联系客户排行榜、销售机会排行榜、合	✓
		员工业绩	劳动业绩和销售业绩	✓
		客户画像	收集和分析客户信息后所形成的关于客户的详细描述	✓
		销售漏斗	直观的销售机会状态统计报表	✓
	系统配置	客户公海配置	企业内部一个共享的客户资源池	✓
		客户限制配置	设定客户资源的访问和编辑权限	✓
		产品分类配置	将产品划分为不同的类别或组别	✓
		商机状态配置	定义和跟踪销售机会的不同阶段和状态	✓
		合同配置	销售合同的创建、审批、签署和执行等环节进行配置和管理	✓
贴心服务	公司级域名+SSL证书		由公司团队提供官方域名，加上安全证书。更快，更安全	588/次
	服务器定制部署		专业研发团队提供推荐服务器方案，帮部署到平台	666/次
	全端代码维护		BUG修复，不合理功能调整	299/月
	客户经理一对一		全程一对一客户经理帮忙解决各种问题	1999/年
	系统培训		系统专人一对一培训，包教包会	188/次

- 1、本说明仅表示对CRM产品软件部分功能或服务进行说明，不对其他事项做出承诺；
- 2、在法律范围内享有最终解释权；
- 3、功能清单的功能和价格具体以订购页面展示为准。